

Cisco Expo 2011



# «Техносерв» и Cisco: наша цель – рост вашего бизнеса

Докладчик: Евгений Закрепин, «Техносерв»

innovate *together*

# «Техносерв» – стратегический партнер Cisco в России

«Техносерв» – крупнейший сетевой интегратор

- Выручка в 2010 году - **33,52 млрд руб.**
- Численность коллектива – **2200** чел.
- Количество сертификатов вендоров – **более 1600**

- Представительства в **8 городах РФ** и дочерние предприятия в **7 странах СНГ**
- Реализовано **несколько тысяч крупных проектов**

Cisco – фокусный вендор «Техносерва»

**Перспективные направления развития бизнеса:**

ЦОД и облачные вычисления

Решения для эффективной совместной работы

Комплексные решения для сервис-провайдеров

# «Техносерв» – Value Creation Integrator

Задача Value Creation Integrator – играть на опережение

Цель Value Creation Integrator – рост бизнеса заказчиков

Анализ  
потребностей бизнеса  
в ИТ-ресурсах

Подбор оптимального  
решения исходя  
из задач и перспектив  
развития

Реализация проектов  
«под ключ»

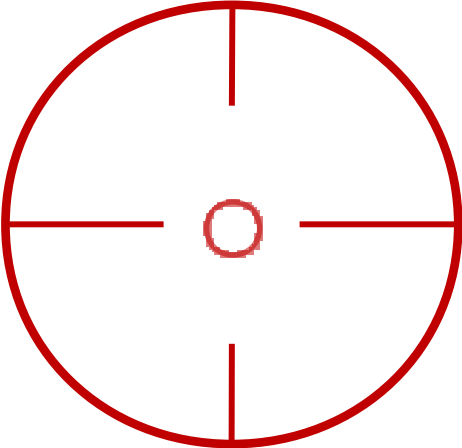


Высшая степень  
кастомизации решений  
вендоров

Обеспечение  
максимальной отдачи  
от ИТ-ресурсов

Консалтинговые  
услуги

# «Техносерв» и Cisco: решаем бизнес-задачи заказчиков



Коммутаторы СПД и СХД,  
серверная платформа Cisco UCS,  
оптимизация приложений,  
обеспечение безопасности,  
ПО мониторинга и управления

↓

Консолидация и унификация ИТ-ресурсов

Комплексная виртуализация ИТ-ресурсов

Автоматизация управления

↓



Платформа для роста бизнеса

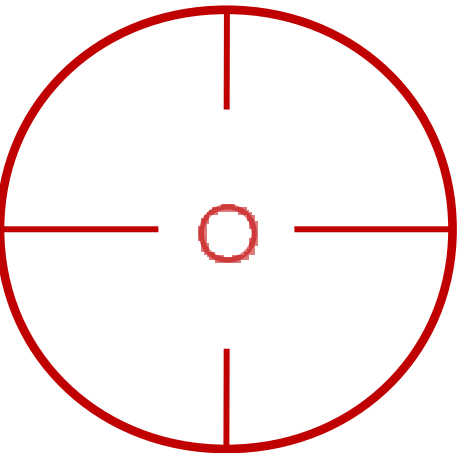
Повышение эффективности бизнеса



Сокращение затрат  
на ИТ-ресурсы

Обеспечение  
бесперебойности  
бизнеса

# «Техносерв» и Cisco: решаем бизнес-задачи заказчиков



**Cisco Collaboration**



Новый уровень взаимодействия

Быстрое принятие решений

Эффективное использование рабочего  
времени

Сокращение затрат на командировки

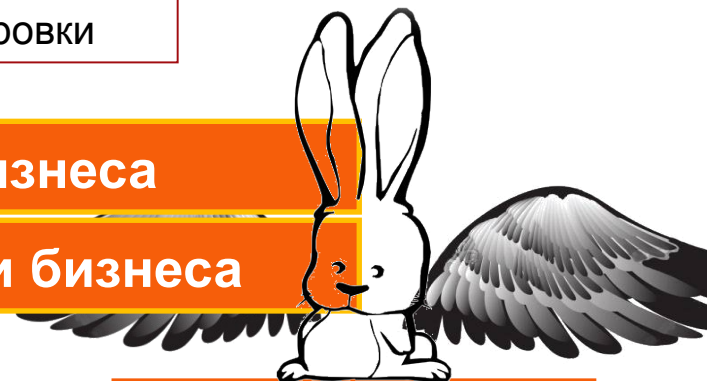
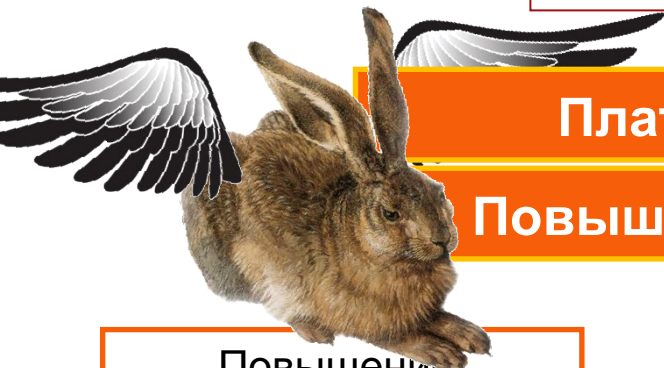


**Платформа для роста бизнеса**

**Повышение эффективности бизнеса**

Повышение  
эффективности  
коммуникаций

Сокращение  
операционных  
затрат



# «Техносерв» и Cisco: решаем бизнес-задачи сервис-провайдеров



Развитие  
бизнеса  
провайдеров

Минимизация  
рисков

Сокращение  
операционных  
затрат

Повышение  
ARPU

Повышение  
качества  
услуг



Внедрение платформ



Монетизация трафика данных

Создание отказоустойчивой  
ИТ-инфраструктуры

инфраструктуры

Создание собственных  
виртуализированных сетей

виртуализированных сетей

Платформы

бизнеса

Повышение эффективности бизнеса

# Private Cloud: время пришло. Новые инструменты решения бизнес-задач



Повышение  
эффективности  
ИТ-инфраструктуры



Сокращение  
затрат  
на ИТ-ресурсы

Повышение быстродействия,  
эффективности и гибкости инфраструктуры

Сетевая  
платформа

Набор готовых  
архитектур  
для бизнес-задач

**Платформа для роста бизнеса**  
Повышение эффективности бизнеса  
инфраструктура

Готовые приложения  
для облаков



# «Техносерв» и Cisco: истории успеха

**Одно из первых внедрений Cisco UCS в России – расширение ЦОД Главного вычислительного центра ОАО «Российские железные дороги».**

- Увеличены вычислительные мощности.
- Сокращены используемые площади.
- Снижено потребление электроэнергии.

- Повышены надежность и быстродействие центра обработки данных.
- Миграция выполнена с минимальным временем простоя.

**Проект всероссийского масштаба – обслуживание оборудования Cisco в национальной сети ОАО «Ростелеком»**

**Создание первого в России ЦОД класса Tier 4 для Технопарка «Мордовия» с использованием Cisco Nexus**

**Обеспечение бесперебойной работы ИТ-инфраструктуры банка – построение отказоустойчивой системы в ОАО «Промсвязьбанк»**

**Создание одной из лучших систем ВКС в России – построение мультимедийного комплекса в центральном аппарате ФМС России**

Cisco Expo 2011



# Спасибо!

Просим Вас заполнить анкеты.  
Ваше мнение очень важно для нас.

innovate *together*